

SCHOTT AG REKRUTIERT FÜR GRADUATE* SALES/MARKETING/BUSINESS DEVELOPMENT
ALS UNBEFRISTET UNBEFRISTET.

Datum : 30/01/2023

Referenz : 44288-41314577

Typ des Arbeitsvertrag : Unbefristet

Ortung : Landshut 84028, DE

Dauer : Unbefristet

Ausbildungsniveau : Bachelor

Berufserfahrungsjahren : < 6 Monate

Unternehmen :

SCHOTT ist ein international führender Technologiekonzern auf den Gebieten Spezialglas und Glaskeramik. Mit der Erfahrung von über 130 Jahren herausragender Entwicklungs-, Material- und Technologiekompetenz bietet das Unternehmen ein breites Portfolio hochwertiger Produkte und intelligenter Lösungen an. Damit ist SCHOTT ein innovativer Partner für viele Branchen, zum Beispiel Hausgeräteindustrie, Pharma, Elektronik, Optik, Life Sciences, Automotive und Aviation. SCHOTT hat das Ziel, mit seinen Produkten zu einem wichtigen Bestandteil im Leben jedes Menschen zu werden. Das Unternehmen setzt auf Innovationen und nachhaltigen Erfolg. Die Muttergesellschaft SCHOTT AG hat ihren Hauptsitz in Mainz und ist zu 100 Prozent im Besitz der Carl-Zeiss-Stiftung. Als Stiftungsunternehmen nimmt SCHOTT eine besondere Verantwortung für Mitarbeiter, Gesellschaft und Umwelt wahr.

Stellenbeschreibung :

SCHOTT Electronic Packaging ist ein führender Entwickler und Hersteller von hermetischen Gehäusen und anderen Komponenten für den zuverlässigen und langfristigen Schutz empfindlicher Elektronik. Unsere Kernkompetenzen umfassen Glas-Metall- und Keramik Metall-Durchführungen, Temperatursicherungen so wie eine Vielzahl von Spezialgläsern.

Sie werden im Rahmen eines 18-monatigen internationalen Trainee-Programmes zielorientiert und umfassend die Aufgaben in der Business Unit Electronic Packaging kennen lernen. Der Eintritt ist mit einem unbefristeten Vertrag vorgesehen. Sie werden auf die spätere Tätigkeit am **Standort Landshut** vorbereitet.

Ihre Aufgaben

Erfahren Sie alles über Opto-Elektronik-Märkte, Trends, Kunden und deren Bedürfnisse und allgemein über unsere Business Unit Electronic Packaging

Lernen Sie, ein Fürsprecher für Customer Excellence zu sein

Erhalten Sie einen Einblick in die neuesten Geschäftsentwicklungstaktiken und -aktivitäten weltweit
Mit unseren lokalen und internationalen Vertriebs- und Geschäftsentwicklungsexperten arbeiten Sie direkt zusammen

Sie unterstützen in unseren Vertriebs- und Marketingteams

Werden Sie ein Experte für unser Customer Relationship Management System (CRM) sowie für die Planungs- und Prognosetools

Ihr Profil

Hochschulabschluss in Naturwissenschaften, Wirtschaftsingenieurwesen, Ingenieurwissenschaften oder Betriebswirtschaftslehre mit ausgeprägtem technischen Interesse
Aufgeschlossene und hochmotivierte Verkaufspersönlichkeit mit ausgeprägtem Fokus auf Kundenbedürfnisse und -erwartungen
Hervorragende Präsentations-, Kommunikations- und Netzwerkfähigkeiten
Ausgeprägte Sozialkompetenz und Teamfähigkeit
Analytische Fähigkeiten sowie strukturierte und systematische Arbeitsweise
Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
Hervorragende Kenntnisse in MS Office sowie Affinität zu IT-basierten Tools
Bereitschaft für Reisetätigkeiten

Ihr Benefit

Bei SCHOTT erwartet Sie eine einzigartige Unternehmenskultur, in der Menschlichkeit, Diversität und Inklusivität großgeschrieben werden. Denn wir wissen: Motivierte und engagierte Mitarbeiter*innen sind Voraussetzung für den Erfolg unseres Unternehmens.

Ihr persönlicher Kontakt

Es erwarten Sie sowohl interessante und herausfordernde Aufgaben in Feldern, die unsere Zukunft beeinflussen, als auch ein motiviertes und nettes Team. Wollen Sie mit uns erfolgreich sein? Dann senden Sie uns Ihre Bewerbung online zu: SCHOTT AG, Human Resources, Bernhard Gilch

*Bei SCHOTT zählt Ihre Persönlichkeit – nicht Geschlecht, Identität oder Herkunft.

Profil :

- * Erfahren Sie alles über Opto-Elektronik-Märkte, Trends, Kunden und deren Bedürfnisse und allgemein über unsere Business Unit Electronic Packaging
- * Lernen Sie, ein Fürsprecher für Customer Excellence zu sein
- * Erhalten Sie einen Einblick in die neuesten Geschäftsentwicklungstaktiken und -aktivitäten weltweit Mit unseren lokalen und internationalen Vertriebs- und Geschäftsentwicklungsexperten arbeiten Sie direkt zusammen
- * Sie unterstützen in unseren Vertriebs- und Marketingteams
- * Werden Sie ein Experte für unser Customer Relationship Management System (CRM) sowie für die Planungs- und Prognosetools

Zum Bewerben: <https://apply.multiposting.fr/jobs/4939/41314577>