

SCHOTT AG REKRUTIERT FÜR GRADUATE SALES/ INTERNATIONAL GRADUATE PROGRAM
ALS UNBEFRISTET UNBEFRISTET.

Datum : 02/02/2023

Referenz : 52357-41323894

Typ des Arbeitsvertrag : Unbefristet

Ortung : Mitterteich 95666, DE

Dauer : Unbefristet

Ausbildungsniveau : Bachelor

Berufserfahrungsjahren : < 6 Monate

Unternehmen :

SCHOTT ist ein international führender Technologiekonzern auf den Gebieten Spezialglas und Glaskeramik. Mit der Erfahrung von über 130 Jahren herausragender Entwicklungs-, Material- und Technologiekompetenz bietet das Unternehmen ein breites Portfolio hochwertiger Produkte und intelligenter Lösungen an. Damit ist SCHOTT ein innovativer Partner für viele Branchen, zum Beispiel Hausgeräteindustrie, Pharma, Elektronik, Optik, Life Sciences, Automotive und Aviation. SCHOTT hat das Ziel, mit seinen Produkten zu einem wichtigen Bestandteil im Leben jedes Menschen zu werden. Das Unternehmen setzt auf Innovationen und nachhaltigen Erfolg. Die Muttergesellschaft SCHOTT AG hat ihren Hauptsitz in Mainz und ist zu 100 Prozent im Besitz der Carl-Zeiss-Stiftung. Als Stiftungsunternehmen nimmt SCHOTT eine besondere Verantwortung für Mitarbeiter, Gesellschaft und Umwelt wahr.

Stellenbeschreibung :

Ihre Aufgaben

Evaluierung der internationalen Märkte, Trends und Kunden der Business Unit Tubing

Mit unseren lokalen und internationalen Vertriebs-, Geschäftsentwicklungs-, Marketing- und Product Management Experten arbeiten Sie direkt zusammen

Sie unterstützen bei Vertriebs- und Marketingthemen entlang der Customer Journey mit lokalem, regionalem oder weltweitem Bezug

Sie sind Teil von standort- und fachübergreifenden Projektteams

Sie arbeiten an Themen bzgl. Verbesserung von Vertriebsprozessen und Vertriebssteuerung

Das 24-monatige Programm bereitet Sie auf eine Karriere im internationalen Geschäftsumfeld vor

Mindestens ein internationaler Einsatz (3-6 Monate) im Ausland (voraussichtlich in den USA und/oder Asien) zum Ausbau Ihrer interkulturellen Kompetenzen

Ihr Profil

Hochschulabschluss in Wirtschaftsingenieurwesen oder Betriebswirtschaftslehre mit ausgeprägtem technischem Interesse

Aufgeschlossene und hochmotivierte Verkaufspersönlichkeit mit ausgeprägtem Fokus auf Kundenbedürfnisse und -erwartungen

Hervorragende Präsentations-, Kommunikations- und Netzwerkfähigkeiten

Ausgeprägte Sozialkompetenz und Teamfähigkeit

Praktika im Bereich Vertrieb wünschenswert
Internationale Berufserfahrung, beispielsweise in Form von Auslandspraktika, von Vorteil
Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
Hervorragende Kenntnisse in MS 365 sowie hohe Affinität zu IT-basierten Tools
Hohe internationale Reisebereitschaft, Freude am Arbeiten im internationalen Umfeld

Profil :

Zum Bewerben: <https://apply.multiposting.fr/jobs/4939/41323894>